

# TONNY KLIM

## Salgs- og marketingspecialist

📞 +4541444222

🌐 [www.linkedin.com/in/tonnyklim](https://www.linkedin.com/in/tonnyklim)

📍 Viemosevej 51 - 2610 Rødovre

✉ [tonnyklim@gmail.com](mailto:tonnyklim@gmail.com)

🌐 [www.tonnyklim.dk](http://www.tonnyklim.dk)



## ERHVERVSERFARING

### Salgs- og marketingspecialist

#### Intensiv Rengøring ApS

📅 01/2024 - 06/2024 📍 Projekt Stilling

- Virksomheden havde behov for inspiration til marketing og skulle have oprettet en LinkedIn side m.m samt ønskede dialog åbnet med stor IT virksomhed.
- Alle mål og ønsker blev opnået og virksomheden er nu sat op med en masse marketing materiale de kan løbe videre med.

### Key Account Manager

#### Sanimaids ApS

📅 05/2023 - 10/2023 📍 Projekt Stilling

- Ansvarlig for at introducere top 20 virksomheder, samt kommunalt (SKI aftale 50.20) og Service virksomheder for Ny produktlinje.
- Alle mål blev opfyldt, selv uden fysisk produkt at fremvise.
- Skabte stor interesse for at teste produkt af hus alle de store virksomheder samt vi formåede at få det med på den nye SKI aftale 50.20.

### Marketing Konsulent

#### NHL Data

📅 09/2022 - 10/2022 📍 Projekt Stilling

- Ønske om ny inspiration til marketing samt leadgen.
- Introducerede en ny leadgenerator, samt nogle sjove og skæve marketing tiltag.

### Floorball træner

#### Rødovre Floorball

📅 01/2022 - 01/2023 📍 Børn - Dreng & Piger

### Bestyrelsesmedlem

#### Business Danmark - Uddannelses Fonden

📅 08/2021 - I dag

### Medlem af rådgivende udvalg

#### Business Danmark

📅 10/2020 - I dag 📍 Beskæftigelsesudvalg

- Arbejder for den kommercielle dagsorden, som skal løfte vores samfund, og hjælpe medlemmer og danske virksomheder med at præstere i en global, digital verden, der udvikler sig i rivende hast.

### CEO

#### Circle it

📅 10/2020 - 01/2021 📍 BitTech IT, købte mig ud og kørte selv videre

- Virksomhed startet op sammen med BitTech IT.
- Ansvarlig for at starte virksomheden op, hvilket indebar:
- Virksomheds navn og Logo
- Strategi
- Hjemmeside og design
- Marketing og samarbejdes aftaler

## RESUME

Jeg er en, ung sprudlende fyr på 42 somre med en, dejlig familie på 2 drenge, en fantastisk kone og vores herlige hund.

Typen der altid går efter guld, er vel set af mine omgivelser og gør en forskel gennem mit drive, vedholdenhed og tålmodighed.

For eksempel som:

- Bestyrelsesmedlem hos Business Danmark.
- Fodboldtræner gennem 12 år.
- Erfaren strategisk rådgiver med en demonstreret historie fra arbejde i medie- & computerbranchen.
- Dygtig i digital strategi, forhandling, markingleddelse, forretningsudvikling og detailhandel.

Den helt store schweizerkniv, som kan lidt af alt, og det som ikke er i kassen, bliver hurtigt tilføjet.

## UDDANNELSER

### UEFA C2 fodboldtræner - Dansk Boldspil Union

### Hjertelunge redder - Hjerteforeningen

### Digital Markedsføring - Bigum & CO

Afsluttet uddannelse med skriftlig eksamens opgave samt mundtlig forvaring. Fik topkarakter på 12

### Bestyrelsesuddannelse - Dansk Industri & Business Danmark

### Account Manager - Danske Sælgere

### Salgsassistent - Niel Brock HG

## SPROG

Dansk ●●●●●

Engelsk ●●●●●

Tysk ●●●●●

Svensk ●●●●●

Norsk ●●●●●

## ERHVERVSERFARING

### Strategisk rådgiver

#### BitTech IT ApS

10/2020 - 01/2021

- konsulent, sideløbende med oprettelse af Circle it og hjælp BitTech it videre mod deres storhed

### Event Ansvarlig

#### Business Danmark

01/2020 - I dag København

### Bestyrelsesmedlem

#### Business Danmark

10/2019 - I dag

### Medlem af rådgivende udvalg

#### IT-Branchen

08/2019 - 08/2023 Bæredygtighedsrådet

- Arbejdede for Grøn Omstilling og målet var at skabe gode rammevilkår for, at data og digitalisering kan understøtte og accelerere en grøn omstilling af det danske samfund.

### Medlem af rådgivende udvalg

#### IT-Branchen

01/2018 - 08/2023 Cybersikkerhedsrådet

- Arbejdede med at, italesætte behovet og fremme indsatsen for at højne cybersikkerheden i Danmark samt skabe opmærksomhed om aktuelle cybersikkerhedstrusler og -løsninger. Herunder at understøtte medlemmernes forretningsmæssige muligheder ved at tydeliggøre vigtigheden af cybersikkerhed i det offentlige, i virksomheder og i samfundet generelt over for centrale beslutningstagere og interessenter.

### Medlem af rådgivende udvalg

#### Rådet for Digital Sikkerhed

11/2018 - 12/2020

- Rådet er en uafhængig medlemsorganisation med højt specialiseret viden og erfaring om informationssikkerhed og privatlivsbeskyttelse. Vi bringer denne viden i spil for at skabe en kvalificeret debat og en tryk digitalisering
- Rådet for Digital Sikkerhed deltager aktivt i dialog og samarbejde med alle relevante interessenter. Vi sikrer åbenhed i forhold til vores analyser og resultater ved at stille dem til rådighed for vores medlemmer og offentligheden

### Strategisk rådgiver

#### Coworkit

10/2018 - 05/2020

- Konsulent arbejde, med ansvarlig for ny startegi, navn og logo for netværket af IT virksomheder.

## FÆRDIGHEDER

### Erhvervskvalifikationer

#### Salgs & Marketing erfaring

Networker

Selvstændig

Analytisk

Strategisk

SOME

SEO

Innovativ

Overblik

Samarbejde

Kommunikation

Forhandling

Ledelse

### Personlige kvaliteter

Drive

Engagement

Udadvendt

Initiativrig

Positiv

Struktureret

Motiverende

Empatisk

Ambitiøs

Innovativ

Troværdig

Kreativ

Konkurrencemindet

Humor

Opsøgende

Fleksibel

## INTERESSER & HOBBYER



Fodbold



Løb



Cykling



Ture med min hund



Rejse & Oplevelser



Fiskning



Kreative byggeprojekter

# ERHVERVSERFARING

## Salg- & Marketingchef

### BitTech IT

📅 09/2017 - 10/2020

- Ansvarlig for at flytte virksomheden fremad mod nye græsgange og kunder.
- Bl.a med optagelse i, diverse udvalg i IT-branchen samt andre tiltag hvor vi kunne blive synlige.
- Gennemførte en 360graders gennemgang hvor, helt nyt design, med farver, logo og formål blev etableret. Dette kører virksomheden med i dag.
- Ansvar for at, etablere tættere forbindelse med netværket coworkit som BitTech IT var en del af.
- Missionen lykkedes med stor succes, på alle fronter.
- Vi startede en ny virksomhed op (Circle it), med fokus på bæredygtige computere.

## Strategisk marketing

### Springbok Agency

📅 06/2016 - 10/2016

- Hyret ind, til at hjælpe den eksisterende ledelse i Danmark med at få virksomheden op og køre.
- Desværre var det for sent og HQ valgte at lukke.

## Konsulent

### Meyer & Munk A/S

📅 09/2015 - 06/2016 📍 Projekt Stilling

- Hyret ind, til at introducere ny undervisningsplatform, for top 200 virksomheder i Danmark.

## CEO - Partner

### GOLIVE

📅 02/2014 - 01/2015

- Emotionz er blevet splittet op i 2 virksomheder og Jeg har fået ansvaret for GOLIVE som er Blippar partner (Blippar er en augmented reality platform.
- Blippar skabte stor interesse og vi lavede kampagner i Danmark, Sverige, Norge og Tyskland.
- Desværre var gælden fra Emotionz for stor, og firmaet blev opløst.

## Kontakt Chef

### Emotionz

📅 03/2013 - 02/2014

- Hentet ind, for at hjælpe med, at starte nyt Nordisk Shopper marketing bureau op. En mission som vi, fik klaret ganske fint med Strategi, design m.m.

## Fodboldtræner

### Køge, Orient, Rødovre & Avarth Boldklub

📅 01/2013 - I dag 📍 Børn - Dreng

- Årgangsansvarlig og førstetræner